

ТАМОЖЕННО-ТАРИФНАЯ ПОЛИТИКА ИНДИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ СОЗДАНИЯ ЗОНЫ СВОБОДНОЙ ТОРГОВЛИ С ЕАЭС НА ОСНОВЕ ТОРГОВЫХ ОТНОШЕНИЙ С РОССИЕЙ

Л.С. Гиваргизова*

Аннотация. Рассматриваются торгово-экономические отношения ЕАЭС с Индией и отдельно с Россией с учетом растущих объемов взаимной торговли. Проведен статистический анализ внешнеторгового оборота Евразийского экономического союза с Индией с 2016 г.; динамики изменения режима наибольшего благоприятствования в Индии; применяемых адвалорных и специфических ставок таможенных пошлин; торговых соглашений Индии, связанных и применяемых тарифов по отдельным товарным группам и тарифных квот, а также уровня экспортного потенциала Индии на российском рынке, и наоборот.

Ключевые слова: Индия, Россия, тарифы, зона свободной торговли, ЕАЭС, экспортный потенциал.

JEL-классификация: F02; F13; F14; F15; F17.

DOI: 10.46782/1818-4510-2023-2-79-89

Материал поступил 11.05.2023 г.

Глобализация и структурные изменения в мировой экономике полны многих неизвестных. Процессы продолжаются, но они развиваются не так стихийно и динамично, как было до пандемийного периода. Первым этапом замедления интеграционных процессов можно считать COVID-19, затем – этап последующих геополитических событий, санкции против России, сбой цепочек поставок и замедление развития инфраструктурных проектов.

С учетом новых экономических реалий России и их влияния на Евразийский экономический союз (ЕАЭС) необходимо анализировать торгово-экономические отношения Союза с третьими странами, искать новые рынки и развивать новые цепочки поставок. Обеспечивая российский рынок параллельным импортом по объемам спроса, страны – члены ЕАЭС тоже могут

попасть под санкции, и это видно по статистике основных показателей внешнеторгового оборота. Например, товарооборот Армении с Россией увеличился на 91,7% за январь–декабрь 2022 г. по сравнению с аналогичным периодом 2021 г.¹ Такой рост для рынка Армении подразумевает, что республика обеспечивает параллельный импорт и, вероятно, тоже попадет под европейские санкции. Необходимым становится расширение торгово-экономических отношений с дружественными странами, делая акцент на те, с которыми подписаны торговые соглашения, и страны – крупные торговые партнеры ЕАЭС.

Индия является важным торговым партнером ЕАЭС. Первый раунд переговоров о заключении зоны свободной торгов-

¹ URL: https://armstat.am/file/article/sv_12_22r_411.pdf

* Гиваргизова Лидия Станиславовна (lgivargizova@vavt.ru), Центр экономической интеграции Института развития интеграционных процессов Всероссийской академии внешней торговли Министерства экономического развития Российской Федерации (г. Москва; Россия); <https://orcid.org/0000-0003-4747-4169>

Для цитирования: Гиваргизова Л.С. 2023. Таможенно-тарифная политика Индии и перспективы создания зоны свободной торговли с ЕАЭС на основе торговых отношений с Россией. *Белорусский экономический журнал*. № 2. С. 79–89. DOI: 10.46782/1818-4510-2023-2-79-89

ли (ЗСТ) был запланирован на март 2020 г., однако был перенесен в связи с пандемией COVID-19². Далее последовали международные политические события. Тем не менее необходимо выявить, насколько велик потенциал торгово-экономических отношений Индии с ЕАЭС, и проанализировать ее тарифную политику, изменение динамики средней применяемой ставки режима наибольшего благоприятствования (далее РНБ). Исследование проведено на основе изучения научных источников, методом анализа и синтеза. Были раскрыты связи между торгово-экономическими отношениями и тарифной политикой Индии, а также перспективы создания ЗСТ.

При исследовании применялся и метод индукции, который связан с анализом уровня развития тарифной политики и тарифного регулирования, что в итоге позволило сделать общие выводы о перспективах заключения соглашения ЗСТ между ЕАЭС и Индией. Вопросы таможенно-тарифной политики со странами ЕАЭС, перспективы создания ЗСТ с Индией были рассмотрены на основе работ О.Ю. Соколовой (2020), В.И. Баронова, Г.М. Костюниной (2017), A.G. Cariappa, K.K. Acharya, Ch.A. Adhav, R. Sendhil, P. Ramasundaram, A. Kumar, S. Singh, G.P. Singh (2022); A. G. Cariappa, B. Kathayat, S. Ramadas, S. Karthiga (2020); V. Gupta, D. Ivanov, T. Choi (2021); S. Narayanan, Sh. Saha (2020); D.J. Kuenzel, R.R. Sharma (2021); M. Ghodsi (2023); E. Ornelas, P. Tova (2022); J. Grübler, O. Reiter (2021); D. J. Kuenzel, R.R. Sharma (2021); C. Beverelli, R. Ticku (2022). Используются также статистические данные ВТО, ЕЭК, Международного торгового центра (ИТС), Министерства финансов Индии.

Торгово-экономическое взаимодействие ЕАЭС с Индией

Высшим Евразийским экономическим советом 6 декабря 2016 г. было вынесено Решение № 14 «О начале переговоров с Республикой Индией о зоне свободной торговли»³. А далее в 2018 и 2019 гг. проведены технические консультации по согласо-

ванию формата предстоящих переговоров и планируемого к заключению соглашения о свободной торговле. На данном этапе развития соглашение о ЗСТ между ЕАЭС и Индией находится в стадии разработки. В связи этим необходимо анализировать их внешнеторговый оборот для понимания потенциала рынков и перспектив роста торгово-экономических отношений на современном этапе развития.

Индия, по статистическим данным Евразийской экономической комиссии (ЕЭК), в 2021 г. заняла 13 место среди внешнеторговых партнеров ЕАЭС⁴, однако все страны выше 13 места – это все те, которые ввели санкции против России, кроме Китая⁵.

Учитывая блокировку огромного количества рынков из-за санкций против России, перед Индией и ЕАЭС открываются новые перспективы для развития взаимных торгово-экономических отношений. Начиная с 2016 г. (этот год является стартовым для переговоров о ЗСТ между ЕАЭС и Индией), наблюдается рост товарооборота каждый последующий год (рис. 1). В 2016 г. он составил 8,821 млрд долл. США, в 2017 г. – 10,84 млрд долл. (рост на 22,8%, или на 2 млрд долл.). По расчетам, в 2018 г. по сравнению с предыдущим периодом отмечен рост на 17,7%, или почти на 2 млрд долл. США в денежном эквиваленте, в 2019 г. – 8,5%, или 1,081 млрд долл. США. В 2020 г. произошел спад на 10,3% по сравнению с предыдущим периодом, или на 1,428 млрд долл. США в денежном эквиваленте, что связано с блокировками цепочек поставок из-за пандемии. В 2021 г. наблюдался рост на 31,7%, или на 4 млрд долл. США, и в целом товарооборот составил 16,34 млрд долл. США⁶. Анализируя объем товарооборота с периода старта переговоров о ЗСТ, можем отметить динамичный рост.

Учитывая санкционную политику против России, одновременно блокировки це-

⁴ URL: https://eec.eaeunion.org/upload/files/dep_stat/tradestat/tables/extra/2021_180/E202112_2_1.pdf

⁵ URL: https://eec.eaeunion.org/upload/files/dep_stat/tradestat/tables/extra/2021_180/E202112_2_1.pdf

⁶ URL: https://eec.eaeunion.org/comission/department/dep_stat/tradestat/tables/extra/

² URL: <https://eec.eaeunion.org/comission/department/dotp/torgovye-soglasheniya/india.php>

³ URL: <https://eec.eaeunion.org/comission/department/dotp/torgovye-soglasheniya/india.php>

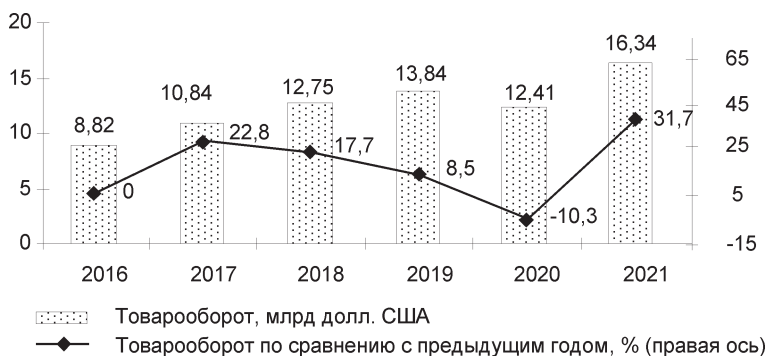


Рис. 1. Товарооборот между ЕАЭС и Индией по сравнению с предыдущим периодом

Источник. URL: https://eec.eaeunion.org/comission/department/dep_stat/tradestat/tables/extra/

почек поставок на современном этапе развития и тот факт, что, в частности, за счет России формируется структура торговли ЕАЭС, необходимым является отдельный анализ торговых отношений России с Индией вне ЕАЭС. На основе такого анализа можно дать оценку перспектив торгово-экономических отношений между ЕАЭС и Индией.

Рассматривая торговые отношения России с Индией с того же периода, что и с ЕАЭС, можем отметить, что наблюдается рост по сравнению с предыдущим периодом и сальдо торгового баланса сложилось положительное. Так, по статистическим данным ЕЭК, в 2017 г. отмечается рост в объеме 21,4%, или 1,650 млрд долл. США. В 2018 г. рост составил 17,3%, или 1,617 млрд долл. США, в 2019 г. – 2,3% по сравнению с предыдущим годом, или 255 млн долл. США.

За исследуемый период с 2016 по 2021 г. только в 2020 г. был спад в размере 17,6%, или около 2 млрд долл. США, связанный с блокировкой цепочек поставок и замедлением в мире экономических процессов в год COVID-19. В 2021 г. по сравнению с 2020 г. наблюдался рост на 46,4%, или на 4,3 млрд долл. США (рис. 2).

Несмотря на рост взаимной торговли, экспортный потенциал остается нереализованным в крупных масштабах. По данным Международного торгового центра (ИТС), экспортный потенци-

ал России на рынке Индии не реализован в размере 772 млн долл. США⁷, а экспортный потенциал Индии на рынке России – в размере 179 млн долл. США⁸.

Продукция с наибольшим экспортным потенциалом из Российской Федерации в Индию: бриллианты необработанные; сырые семена подсолнечника или сафлоровое масло; хлорид калия для использования в качестве удобрения; золото необработанное для нецелевых целей; мочевины; аммиак безводный; гидрофосфат диаммония; минеральные или химические удобрения; никель нелегированный необработанный; медные катоды; отходы и лом черных металлов, не включенные в другие категории; бриллианты обработанные; отходы и лом нержавеющей стали; аммиачная селитра; необработанная древесина, не включенная в другие категории; природные фосфаты кальция и алюминия, природный и фосфатный мел; углерод, не включенный в другие категории; серебро необработанное; сырое

⁷ URL: https://eec.eaeunion.org/comission/department/dep_stat/tradestat/tables/extra/ <https://exportpotential.intracen.org/en/products/tree-map?fromMarker=i&exporter=643&toMarker=j&market=699&whatMarker=k>

⁸ URL: https://eec.eaeunion.org/comission/department/dep_stat/tradestat/tables/extra/ <https://exportpotential.intracen.org/en/products/analyze?toMarker=j&market=643&fromMarker=i&exporter=699&whatMarker=k>

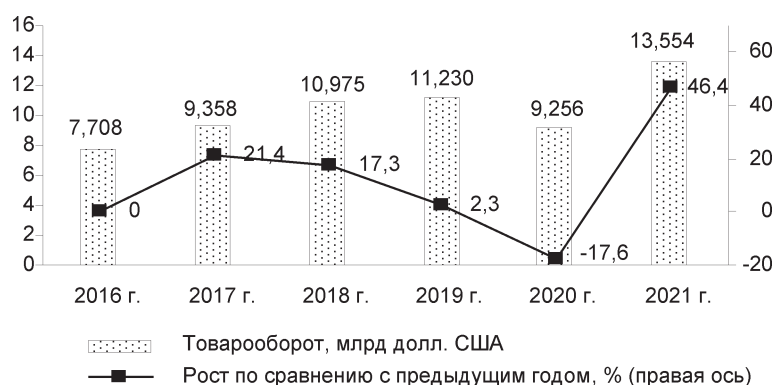


Рис. 2. Товарооборот между Россией и Индией по сравнению с предыдущим периодом

Источник. URL: https://eec.eaeunion.org/comission/department/dep_stat/tradestat/tables/extra/ https://eec.eaeunion.org/comission/department/dep_stat/tradestat/tables/extra/

соевое масло; прокат плоский из железа или нелегированной стали; проволока из рафинированной меди⁹ (табл. 1).

Продукция с наибольшим экспортным потенциалом из Индии в Российскую Федерацию: лекарственные препараты, состоящие из смешанных и несмешанных продуктов, для розничной продажи; автомобили для перевозки людей, не включенные в другие категории; части и принадлежности автомобилей, не включенные в другие категории; чай черный, в упаковках; креветки и креветки замороженные; обувь с резиновой/пластиковой подошвой и кожаными верхом, не включенная в другие категории; инсектициды, родентициды, фунгициды, гербициды и аналогичные средства; отру-

би говяжьих, бескостные замороженные; оксид алюминия, не включенный в другие категории; футболки и жилеты из хлопка, связанные спицами или крючком; новые пневматические шины из резины; бриллианты обработанные; самосвалы; ювелирные изделия из драгоценных металлов, не включенные в другие категории; плиты керамические неглазурованные (для каминов, облицовочные и т. п.); электроды угольные для электропечей; приборы для труб; белье туалетное/кухонное из махровых тканей¹⁰ (табл. 2).

Анализируя экспортный потенциал обеих стран, необходимо исследовать таможенно-тарифную политику Индии, чтобы сделать вывод о расширении торгово-эко-

⁹ URL: <https://exportpotential.intracen.org/en/products/tree-map?toMarker=j&market=699&fromMarker=i&exporter=643&whatMarker=k>

¹⁰ URL: <https://exportpotential.intracen.org/en/products/analyze?toMarker=j&market=643&fromMarker=i&exporter=699&whatMarker=k>

Таблица 1

Экспортный потенциал и нереализованный экспорт РФ в Индию, млрд долл. США

Товарная категория	Экспортный потенциал	Фактический экспорт	Нереализованный потенциал	Импорт Индии
Бриллианты необработанные	1,6	0,819	0,772	14,0
Сырые семена подсолнечника или сафлоровое масло	0,731	0,228	0,503	2,1
Хлорид калия для использования в качестве удобрения	0,392	0,107	0,285	0,902
Золото необработанное для неденежных целей	0,373	0,134	0,238	34,0
Мочевина	0,253	0,050	0,203	2,7
Аммиак безводный	0,190	0,049	0,141	1,1
Гидрофосфат диаммония	0,182	0,062	0,120	2,0
Минеральные или химические удобрения	0,036	0,002	0,034	0,291
Никель нелегированный необработанный	0,113	0,018	0,095	0,449
Медные катоды	0,105	0	0,105	861
Отходы и лом черных металлов, не включенные в другие категории	0,083	0,002	0,080	1,3
Бриллианты обработанные	0,066	0,007	0,058	7,2
Отходы и лом нержавеющей стали	0,054	0,003	0,050	1,5
Аммиачная селитра	0,054	0,015	0,039	0,072
Необработанная древесина, не включенная в другие категории	0,047	14 тыс. долл.	0,047	0,559
Природные фосфаты кальция и алюминия, природный и фосфатный мел	0,040	0	0,040	0,294
Углерод, не включенный в другие категории; серебро необработанное	0,039	0,021	0,018	0,217
Сырое соевое масло	0,038	0,011	0,027	3,1
Прокат плоский из железа или нелегированной стали	0,037	0,002	0,034	0,199
Проволока из рафинированной меди	0,037	581 тыс. долл.	0,036	0,494

Источник. URL: <https://exportpotential.intracen.org/en/products/analyze?toMarker=j&market=699&fromMarker=i&exporter=643&whatMarker=k>

Таблица 2

Экспортный потенциал и нереализованный экспорт Индии в РФ, млрд долл. США

Товарная категория	Экспортный потенциал	Фактический экспорт	Нереализованный потенциал	Импорт России
Лекарственные препараты, состоящие из смешанных и несмешанных продуктов, для розничной продажи	0,426	0,370	0,055	6,7
Автомобили для перевозки людей, не включенные в другие категории	0,179	18 тыс. долл.	0,179	8,5
Части и принадлежности автомобилей, не включенные в другие категории	0,122	0,068	0,054	5,1
Чай черный, в упаковках	0,108	0,094	0,013	0,336
Креветки и креветки замороженные; прочие органические химические вещества	0,097	0,087	0,010	0,358
Обувь с резиновой/пластиковой подошвой и кожаным верхом, не включенная в другие категории	0,090	0,020	0,071	1,3
Инсектициды, родентициды, фунгициды, гербициды и аналогичные средства	0,079	0,026	0,053	0,814
Отруби говяжьи, бескостные замороженные	0,068	0,044	0,023	0,731
Оксид алюминия, не включенный в другие категории	0,063	11 тыс. долл.	0,063	1,5
Футболки и жилеты из хлопка, связанные спицами или крючком	0,053	0,016	0,037	0,502
Новые пневматические шины из резины	0,052	0,008	0,044	0,5
Бриллианты обработанные	0,043	0,022	0,021	0,113
Самосвалы	0,042	0,005	0,037	0,536
Ювелирные изделия из драгоценных металлов, не включенные в другие категории	0,042	0,006	0,036	0,224
Плиты керамические неглазурованные	0,038	0,029	0,009	0,384
Электроды угольные для электропечей	0,035	0,006	0,029	0,288
Приборы для труб	0,034	0,023	0,011	1,7
Белье туалетное/кухонное из махровых тканей	0,030	0,003	0,027	0,126

Источник. URL: <https://exportpotential.intracen.org/en/products/analyze?toMarker=j&market=643&fromMarker=i&exporter=699&whatMarker=k>

номических отношений как с Россией, так и в целом с ЕАЭС.

Таможенно-тарифная политика Индии

Следует отметить, что Индия является членом ВТО с 1 января 1995 г. Таможенно-тарифная политика республики, взимание пошлин регулируются Законом о таможенном тарифе от 1975 г.¹¹ Импортная пошлина взимается со всех товаров, ввозимых в страну, включая продукцию для нужд правительственных организаций.

По данным ВТО, простой средний применяемый тариф режима наибольшего благоприятствования (далее РНБ) в Индии периодически менялся с момента вступления в ВТО (рис. 3).

Индия использует как адвалорные, так и неадвалорные тарифные ставки в отношении импорта. 91,2% товарных позиций имеют адвалорные ставки таможенных пошлин, в отношении 725 тарифных линий (6,1% от общего числа) распространяются

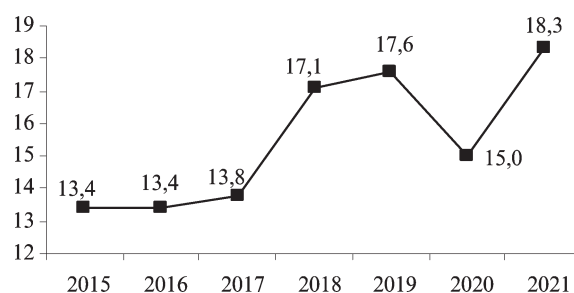


Рис. 3. Динамика изменения средней ставки РНБ в Индии, 2015–2021 гг., %

Источник. URL: <https://www.wto-ilibrary.org/content/series/25193147>

¹¹ URL: <https://exportpotential.intracen.org/en/products/analyze?toMarker=j&market=643&fromMarker=i&exporter=699&whatMarker=k> <https://www.indiacode.nic.in/bitstream/123456789/8774/1/A197551.pdf>

неадвалорные ставки: из них 4 облагаются специальными ставками (миндаль в скорлупе и лущеный, сырая нефть и сырые нефтепродукты), а на 721 товарную позицию распространяются смешанные пошлины. Смешанные пошлины применяются на текстиль и одежду (714 тарифных позиций) и изделия из натурального каучука (7 позиций). В отношении оставшихся 2,7% товаров ставки ввозных таможенных пошлин не применяются¹² (рис. 4). Индия также применяет вывозные таможенные пошлины в отношении 56 товарных позиций, как адвалорные, так и специфические, включая кофе – 2,2 тыс. рупий за центнер, чай – 5 рупий за 1 кг, сахар – 20%, слюда – 40%, ильменит – 30%, шкуры и кожа – 60% и т. д.¹³

Индия связала 74,3% своих тарифных линий. Как и в случае с применяемыми ставками РНБ, большинство связанных ставок являются адвалорными (92%); только текстиль и одежда связаны смешанными пошлинами, а две линии (миндаль в скорлупе и лущеный) связаны специфическими ставками. 100% тарифных линий, относящихся к сельскохозяйственной продукции, связаны по ставкам от 10 до 300%, а к несельскохозяйственной продукции приме-

¹² URL: https://www.wto.org/english/tratop_e/tpr_e/s403_e.pdf

¹³ URL: <https://www.cbic.gov.in/resources/htdocs-cbec/customs/cst2022-200422/The%20Second%20Schedule-Export%20Tariff.pdf;jsessionid=DB2C96BBDCE96EEFF80C6A8C80DF4CD5>



Рис. 4. Структура таможенного тарифа Индии по видам пошлин, %

Источник. URL: https://www.wto.org/english/tratop_e/tpr_e/s403_e.pdf

няется 71,7%. Последняя связана по более низким тарифным ставкам, от 0 до 150%. Самые высокие связанные ставки согласованы для масличных семян, жиров, масел и продуктов из них (300%), а также животных продуктов; молочных продуктов; фруктов, овощей, растений; кофе, чая; зерновых культур и заготовок; сахара и кондитерских изделий; напитков и табака; хлопка; прочих с/х продуктов; рыбы и рыбных продуктов; химикатов (100%)¹⁴.

Простой средний применяемый тариф РНБ Индии в 2021 г. составил 18,3%, простой средний связанный – 50,8%, средневзвешенный – 12,6% (рис. 5).

По данным ВТО, в Индии в 2021 г. по сравнению с 2015 г. средние тарифные ставки по всем товарным позициям возросли. Животные продукты – с 31,1 до 32,5%, молочные продукты – с 33,5 до 35,7%, фрук-

¹⁴ URL: https://www.wto.org/english/res_e/statis_e/daily_update_e/tariff_profiles/IN_e.pdf

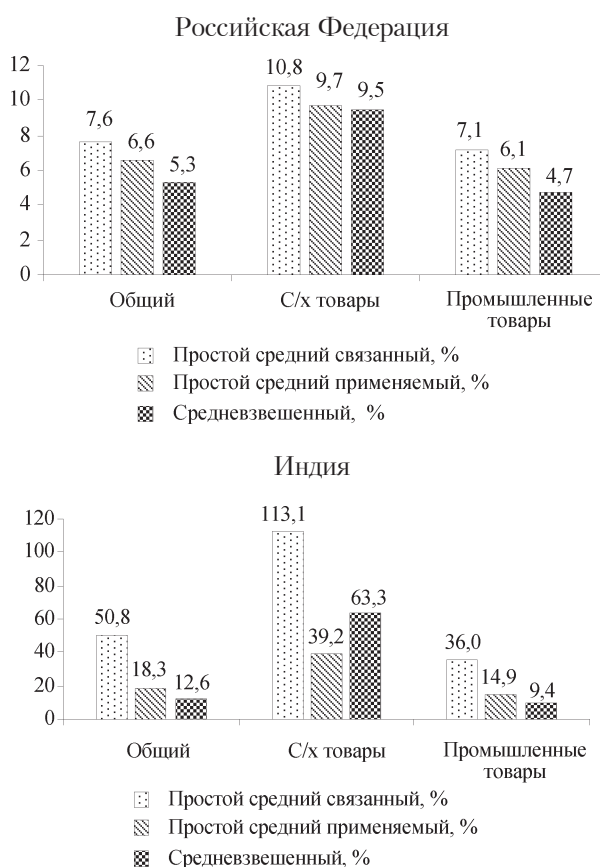


Рис. 5. Уровни тарифной защиты РФ и Индии, 2021 г., %

Источник. URL: https://www.wto.org/english/res_e/statis_e/daily_update_e/tariff_profiles/IN_e.pdf

ты, овощи, растения – с 29,4 до 33,6%, зерновые культуры и заготовки – с 31,3 до 37,3%, семена масличных, масла и жиры – с 35,1 до 53,4%, напитки и табак – с 68,6 до 76,3%, минералы и металлы – с 7,9 до 11,8%, химикаты – с 7,9 до 10,3%, древесина, бумага и прочее – с 9 до 10,5%, текстиль – с 11,8 до 25%, одежда – с 12 до 24,1%, кожа, обувь и т. д. – с 10,1 до 14,6%, машины и оборудование механические – с 7,1 до 8,2%, машины и оборудование электрические – с 7 до 10,3%, транспортные средства – с 19,4 до 31,1%, прочие промышленные товары – с 8,8 до 11,9%, сахар и кондитерские изделия – с 35,9 до 51,5%, нефть – с 4,9 до 9,2%, рыба и рыбные продукты – с 29,9 до 30%, хлопок – с 6 до 26%.

Наибольшие ставки РНБ республика применяет в отношении следующих товарных позиций:

- напитки и табак. Средняя применяемая ставка РНБ – 76,3%;
- кофе, чай – 56,5%;
- семена масличных, масла и жиры – 53,4%;
- сахар и кондитерские изделия – 51,5%;
- зерновые культуры и заготовки – 37,3%;
- фрукты, овощи и растения – 33,6%.

Наибольшие ставки, около 328%, Индия использует в отношении товарной позиции «текстиль»; пошлина в 150% – в отношении товарных позиций: зерновые культуры и заготовки, напитки и табак; 125% – в отношении товарной позиции транспортные средства; 120% – фрукты, овощи, растения; 119% – одежда; 100% – животные продукты, кофе и чай, семена масличных, масла и жиры, сахар и кондитерские изделия, химикаты¹⁵.

По сравнению с Индией Россия связала 100% своих тарифных линий. Простой средний применяемый тариф РНБ в 2021 г. составил 6,6%, простой связанный – 7,6%, средневзвешенный – 5,3%¹⁶ (см. рис. 5). Наибольшие ставки РФ использует в отношении следующих товарных позиций:

рыба и рыбные продукты – 121%; напитки и табак – 106; животные продукты – 80; зерновые культуры и заготовки – 74; сахар и кондитерские изделия – 45; молочные продукты – 35%.

Наибольшие ставки РНБ Россия применяет в отношении следующих товарных позиций:

- животные продукты – 18,4%;
- напитки и табак – 17,3%;
- молочные продукты – 14,8%;
- сахар и кондитерские изделия – 11,6%.

Принимая во внимание, что средний применяемый тариф в рамках РНБ Индия увеличивала за рассматриваемый период с 13,4 до 18,3% (см. рис. 3), целесообразно анализировать уровень тарифной защиты и долю Индии в товарообороте стран ЕАЭС.

По статистическим данным ВТО, средний применяемый тариф в рамках РНБ государств – членов ЕАЭС не превышает 6,7%. Доля Индии в товарообороте ЕАЭС в 2016 г. составила 1,73%, экспорт ЕАЭС – 6 млрд долл. США, импорт из Индии – 2,8 млрд долл. США. В 2017 г. – соответственно, 1,71%; 7,5 и 3,3 млрд долл. США, в 2018 г. – 1,69%; 9 и 3,7 млрд долл. США, в 2019 г. – 1,88%; 9,3 и 4,3 млрд долл. США, в 2020 г. – 1,99%; 8,3 и 4,1 млрд долл. США, в 2021 г. – 1,93%, 11,3 и 5,1 млрд долл. США.

За рассматриваемый период товарооборот между ЕАЭС и Индией демонстрирует устойчивый рост, и сальдо торгового баланса ЕАЭС сложилось положительное, а пассивный торговый баланс Индии можно частично объяснить высокими импортными тарифными ставками. Рост импортных тарифов Индии в последние годы эксперты связывают с инициативой «Make in India»¹⁷ (запущена 25.09.2014 г.). Это первая инициатива, направленная на развитие производственного сектора страны, в том числе путем его защиты от внешней конкуренции.

Обращая внимание на экспортный потенциал и нереализованный экспорт обеих стран (см. табл. 1, 2), следует отметить, что основные товарные группы – это драгоценные и недрагоценные металлы, удобрения, химикаты, семена масличных, масла и

¹⁵ URL: https://www.wto.org/english/res_e/statis_e/daily_update_e/tariff_profiles/IN_E.pdf

¹⁶ URL: https://www.wto.org/english/res_e/booksp_e/world_tariff_profiles22_e.pdf

¹⁷ URL: <https://www.makeinindia.com/sectors>

жиры, из которых наибольшая ставка РНБ введена в отношении последней из перечисленных, а на остальные товарные позиции в среднем применяется 10,3, 11,8 и 10,5%.

Анализируя уровень тарифной защиты, мы видим, что у Индии очень высокие тарифные ставки по сравнению с Россией, что является определенным барьером во внешнеэкономических отношениях. Но объем нереализованного потенциала можно увеличить, учитывая объемы общего импорта конкретной товарной позиции как России, так и Индии.

Правительство Индии ежегодно принимает решение о предоставлении импортных тарифных квот или количественных. Импортные тарифные квоты применялись с 14 октября 2021 г. по 31 марта 2022 г. на масло соевое сырое, масло соевое пищевое, масло пальмовое сырое, масло пальмовое рафинированное и любое пальмовое масло, масло подсолнечное нерафинированное, масло подсолнечное пищевое (табл. 3)¹⁸. С 25 мая 2022 г. по 31 марта 2024 г. действуют количественные квоты¹⁹. Однако Индия решила отменить квоту на беспошлинный импорт в размере 2 млн т масла подсолнечного сырого с 1 апреля 2023 г. по 31 марта 2024 г.²⁰

Республика также использует преференциальные ставки пошлин в отношении

импортных товаров, происходящих из стран или территорий, заключивших с ней торговые соглашения²¹, или из наименее развитых стран (далее НРС). К НРС Индия относит 24 страны, включая Мадагаскар, Эфиопию, Буркина-Фасо и др.²²

Необходимо отметить важность системы налогообложения в Индии, которая тоже влияет на рост товарооборота. В 2017 г. она ввела налог на товары и услуги GST (Goods and Services Tax), чтобы объединить штаты в единый рынок и упростить ведение бизнеса. GST направлен на упрощение перемещения товаров в Индии, а также применяется к импорту. До его введения импорт мог облагаться различными видами налогов, такими как налог на добавленную стоимость или налог с продаж на уровне штата, центральный налог с продаж и др. Новая система включила ряд сборов с импорта в единый налог на товары и услуги. GST состоит из трех налогов: центральный GST (CGST) взимается центральным правительством с продаж во всех штатах; налог на товары и услуги штата – каждым штатом за продажи в штате; интегрированный налог на товары и услуги IGST (Integrated GST) взимается центральным правительством для продаж между штатами и для импортируемых товаров²³.

В 2018 г. Индия ввела 10%-ю надбавку на социальное обеспечение на им-

¹⁸ URL: <https://www.cbic.gov.in/resources/htdocs-cbec/customs/cs-act/notifications/notfns-2021/cs-tarr2021/cs48-2021.pdf>

¹⁹ URL: <https://www.cbic.gov.in/resources/htdocs-cbec/customs/cs-act/notifications/notfns-2022/cs-tarr2022/cs30-2022.pdf?sessionid=C38E733C7B544EAAF70CC1B51921DE92>

²⁰ URL: <https://www.fas.usda.gov/data/india-india-discontinues-tariff-rate-quota-soybean-oil-and-extends-lower-duty-refined-palm-oil>

²¹ URL: <https://commerce.gov.in/international-trade-trade-agreements-indias-current-engagements-in-rtas/association-of-south-east-asian-nations-asean-and-india-free-trade-agreement-fta-negotiations/>

²² URL: <https://www.indiantradeportal.in/vs.jsp?lang=0&id=0,25,45,539,1496>

²³ URL: <https://www.fe.camcom.it/internazionalizzazione/documenti-estero/docvari/decreto-43-2016-egitto>

Таблица 3

Импортный тариф в рамках квоты и сверх нее в Индии

ТН ВЭД	Товарная позиция	Тариф в рамках квоты, %	Тариф сверх квоты, %
1507 10 00	Масло соевое сырое	0	45
1507 90 10	Масло соевое пищевое	17,5	45
1511 10 00	Масло пальмовое сырое	0	100
1511 90	Масло пальмовое рафинированное и другое пальмовое масло	17,5	100
1512 11 10	Масло подсолнечное нерафинированное	0	100
1512 19 10	Масло подсолнечное пищевое	17,5	100

Источник. URL: <https://old.cbic.gov.in/htdocs-cbec/customs/cst2023-010223/cst-idx>

порт²⁴. «Социальная надбавка» применяется к совокупности пошлин (не к таможенной стоимости ввозимого товара). Республика заменила лицензирование и дискреционный контроль над импортом дерегулированием и упрощением импортных процедур. Большинство импортных товаров подпадает под действие политики открытого лицензирования экспортно-импортной деятельности Индии. Это означает, что они считаются свободно ввозимыми без ограничений и без лицензии. Также предлагается план освобождения от пошлин, в соответствии с которым импорт сырья, промежуточных продуктов, компонентов, расходных материалов, деталей, аксессуаров и упаковочных материалов, необходимых для непосредственного использования в продуктах на экспорт, может быть беспошлинным по лицензии. Действует нетарифное регулирование в отношении трех категорий продуктов: товары, которым запрещен ввоз в Индию (например, жир, жир и масла животного происхождения); товары с ограниченным доступом, для импорта которых требуется лицензия (например, продукты животноводства и некоторые химические вещества); ряд предметов (например, некоторые фармацевтические препараты и кукуруза в соответствии с тарифной квотой), которые могут быть импортированы только государственными торговыми монополиями и подлежат утверждению кабинетом министров в отношении сроков и количества импорта. Центральное управление акцизов и таможен разработало систему «интегрированного декларирования» для создания «единого окна», что предоставит импортерам и экспортерам единый интерфейс для таможенного оформления импортных и экспортных товаров²⁵.

²⁴ URL: [https://www.indiafilings.com/learn/clarificationon-social-welfare-surcharge-on-importedgoods#:~:text=Social%20Welfare%20Surcharge%20\(SWS\)%20on%20Imported%20Goods,of%2010%25%20of%20such%20amount](https://www.indiafilings.com/learn/clarificationon-social-welfare-surcharge-on-importedgoods#:~:text=Social%20Welfare%20Surcharge%20(SWS)%20on%20Imported%20Goods,of%2010%25%20of%20such%20amount)

²⁵ URL: [https://upload.indiacode.nic.in/showfile?actid=AC_CEN_2_2_00042_196252_1534829466423&type=regulation&filename=bill_of_entry_\(electronic_integrated_declaration\)_regulations,_2011_\(1\).pdf](https://upload.indiacode.nic.in/showfile?actid=AC_CEN_2_2_00042_196252_1534829466423&type=regulation&filename=bill_of_entry_(electronic_integrated_declaration)_regulations,_2011_(1).pdf)

* * *

Анализ товарооборота России с Индией позволяет оценить перспективы внешнеторговых отношений ЕАЭС с Индией.

Средний применяемый тариф в рамках РНБ России, по данным статистики ВТО, не превышает 9,7%, а Индия увеличивала средний тариф РНБ за рассматриваемый период с 13,4 до 18,3%. Средневзвешенные ставки Индии также находятся на высоком уровне, для нее было рассчитано значение в 12,6% (в отношении сельскохозяйственных товаров – 63,3%, в отношении промышленных товаров – 9,4%). Кроме того, Индия активно применяет нетарифные меры регулирования, в основном это антидемпинговые, а также санитарные и фитосанитарные меры.

Индия является важным торговым партнером ЕАЭС с дальнейшим потенциалом расширения. Так, в 2021 г. их товарооборот достиг 16,345 млрд долл. США, при этом общий показатель экспорта – 11,3 млрд долл., а импорта – 5,1 млрд долл. США²⁶.

По данным ЕЭК, Индия занимает 9 место среди торговых партнеров ЕАЭС по структуре экспорта, а по структуре импорта – 12 место. Таким образом, индийский рынок на сегодняшний день является крайне привлекательным для стран – участниц ЕАЭС в целом.

Ключевыми отраслевыми направлениями в структуре экспорта ЕАЭС в Индию в 2021 г., по статистическим данным ЕЭК, являлись текстиль и текстильные изделия (10 млн долл. США), кожаные изделия (4 млн долл. США), древесина, бумага и изделия из нее (255 млн долл. США), минеральные продукты (376 млн долл. США), электрические машины (698 млн долл. США), железнодорожные локомотивы или моторные вагоны трамвая, подвижной состав и их части (11 млн долл. США), продукция химической промышленности (183 млн долл. США) и др.

Основные направления импорта ЕАЭС из Индии в указанный период: рыба и ракообразные, моллюски и др. (156 млн долл. США), овощи и некоторые съедобные кор-

²⁶ URL: https://eec.eaeunion.org/upload/files/dep_stat/tradestat/tables/extra/2021_180/E202112_2_1.pdf

неплоды и клубнеплоды (41 млн долл. США), съедобные плоды (фрукты) и орехи (45 млн долл. США), кофе, чай, мате (парагвайский чай) и пряности (143 млн долл. США), злаки (76 млн долл. США), масличные семена и плоды (112 млн долл. США), продукты переработки овощей, плодов (фруктов), орехов или прочих частей растений (30 млн долл. США), продукция химической промышленности (915 млн долл. США), хлопок, текстильное волокно, трикотаж (97 млн долл. США), металлы (371 млн долл. США), электрические машины и оборудование (698 млн долл. США) и др.

Очевидно, что заключение соглашения о ЗСТ представляет собой комплексный и эффективный механизм снижения торговых ограничений. Принимая во внимание указанные данные и проведенный выше анализ, можем отметить, что потенциал развития торгово-экономических отношений ЕАЭС с Индией большой, особенно на данном этапе развития, когда против России применяются санкции. Мы можем занять новые ниши, которые не были заблокированы. С учетом проведенного анализа представляется целесообразным сосредоточиться на снижении тарифов по следующим товарам (в отношении которых применяются наибольшие ставки и которые представляют интерес для поставок из ЕАЭС):

- животные продукты (средняя применяемая ставка – 32,5%);
- молочные продукты (35,7%);
- фрукты и овощи (33,6%);
- зерновые (37,3%);
- семена масличных (53,4%);
- минеральные продукты и металлы (11,8%);
- товары химической промышленности (10,3%).

Весьма важно развивать инфраструктуру и внедрять цифровые системы по всей цепи поставок, например систему «единого окна», создавать безбарьерный «зеленый» коридор. Необходимо эффективное сотрудничество в области торгового регулирования, снятие или по возможности частичная ликвидация торговых барьеров, взаимодействие в рамках поддержки товарных и инвестиционных потоков, технологическая и производственная кооперация.

Учитывая, что снижение импортных тарифов со стороны Индии в краткосрочном периоде будет сложным (в последние годы наблюдается их рост), следует на этапе переговоров о ЗСТ увеличить объемы экспорта как ЕАЭС в Индию, так и из Индии в ЕАЭС в рамках той товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности, которая имеет большие объемы нереализованного потенциала.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ (REFERENCES)

Баронов В.И., Костюнина Г.М. 2017. Участие Индии в региональных торговых соглашениях. *Вестник МГИМО университета*. № 2. С. 90–108. [Baronov V.M., Kostyunina G.I. 2017. India's Participation in the Regional Trade Agreements. *Vestnik MGIMO universiteta*. PP. 90–108. (In Russ.)] DOI: 10.24833/2071-8160-2017-2-53-90-108

Соколова О.Ю. 2020. Внешнеторговые связи Индии на современном этапе: особенности и тенденции развития. *Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета*. № 1. С. 27–31. [Sokolova O.Yu. 2020. India's Place in Global Trade: Current Status and Development Trends. *Vestnik Saratovskogo gosudarstvennogo sotsial'no-ekonomicheskogo universiteta*. No 1. PP. 27–31. (In Russ.)]

Beverelli C., Ticku R. 2022. Reducing tariff evasion: The role of trade facilitation. *Journal of Comparative Economics*. Vol. 50. Iss. 2. DOI: <https://doi.org/10.1016/j.jce.2021.12.004>

Cariappa A.G., Acharya K.K., Adhav Ch.A., Sendhil R., Ramasundaram P., Kumar A., Singh S., Singh G.P. 2022. COVID-19 induced lockdown effect on wheat supply chain and prices in India – Insights from state interventions led resilience. *Socio-Economic Planning Sciences*. Vol. 84. DOI: 10.1016/j.seps.2022.101366

Cariappa A.G., Kathayat B., Ramadas S., Karthiga S. 2020. Price analysis and forecasting for decision making: Insights from wheat markets in India. *Indian Journal of Agricultural Sciences*. Vol. 90. No 5. DOI:10.56093/ijas.v90i5.104376

Ghodsi M. 2023. Exploring the 'non-tariff measures black box': Whose regulatory NTMs on which products improve the imported quality? *International Economics*. Vol. 173. DOI: 10.1016/j.inteco.2022.11.007

Grübler J., Reiter O. 2021. Characterising non-tariff trade policy. *Economic Analysis and Policy*. Vol. 71. DOI: 10.1016/j.eap.2021.04.007

Gupta V., Ivanov D., Choi T. 2021. Competitive pricing of substitute products under supply disruption. *Omega*. Vol. 101. DOI: 10.1016/j.omega.2020.102279

Kuenzel D.J. Sharma R.R. 2021. Preferential trade agreements and MFN tariffs: Global evidence. *European Economic Review*. Vol. 138. DOI: 10.1016/j.eurocorev.2021.103850

Narayanan S., Saha Sh. 2020. Urban Food Markets and the Lockdown in India. *SSRN*. DOI: 10.2139/ssrn.3599102

Ornelas E., Tova P. 2022. Intra-bloc tariffs and preferential margins in trade agreements. *Journal of International Economics*. Vol. 138. DOI: 10.1016/j.jinteco.2022.103643

THE ANALYSIS OF INDIA'S CUSTOMS AND TARIFF POLICY AND THE PROSPECTS FOR CREATING AN FTZ WITH THE EAEU BASED ON TRADE RELATIONS WITH RUSSIA

Lidia Givargizova¹ (<https://orcid.org/0000-0003-4747-4169>)

¹ Center for Economic Integration of the Institute for the Development of Integration Processes of the Russian Foreign Trade Academy (RFTA) of the Ministry of Economic Development of the Russian Federation (Moscow, Russia).

Corresponding author: Lidia Givargizova (lgivargizova@vavt.ru).

ABSTRACT. The article considers trade and economic relations of the EAEU with India and separately with Russia, taking into account the growing volumes of mutual trade. The author performed a statistical analysis of the foreign trade turnover of the Eurasian Economic Union with India since 2016; the dynamics of change in the most favored nation regime in India; applicable ad valorem and specific rates of customs duties; trade agreements of India, bound and applied tariffs for certain commodity groups and tariff quotas, as well as the level of India's export potential in the Russian market, and vice versa.

KEYWORDS: India, Russia, tariffs, FTZ, EAEU, export potential.

JEL-code: F02, F13, F14, F15, F17.

DOI: 10.46782/1818-4510-2023-2-79-89

Received 11.05.2023

In citation: Givargizova L. 2023. The analysis of India's customs and tariff policy and the prospects for creating an FTZ with the EAEU based on trade relations with Russia. *Belorusskiy ekonomicheskiy zhurnal*. No 2. PP. 79–89. DOI: 10.46782/1818-4510-2023-2-79-89 (In Russ.)

